

## Chargé(e) de mission attractivité économique

**L'agence Grenoble Alpes recrute  
un(e) chargé(e) de mission attractivité économique  
pour son pôle Invest in Grenoble Alpes**

### **L'AGENCE GRENOBLE ALPES**

L'agence Grenoble Alpes est un Etablissement Public Industriel et Commercial satellite de Grenoble Alpes Métropole. Rassemblant une cinquantaine de collaborateurs, l'agence a en charge l'attractivité économique et touristique du territoire, ainsi que les actions d'hospitalité autour de la marque Grenoble Alpes.

### **LE POLE INVEST IN GRENOBLE ALPES**

Au sein de l'agence, le pôle Invest in Grenoble Alpes est constitué d'une équipe de 8 personnes. Il a pour mission de décliner opérationnellement la stratégie d'attractivité économique définie par Grenoble Alpes Métropole. Il a notamment en charge la promotion économique du territoire, la prospection d'entreprises et de talents (en France et à l'étranger), ainsi que l'aide à l'implantation.

### **PRINCIPALES MISSIONS**

Rattaché(e) au responsable du pôle Invest, vous participez à la mise en œuvre de la stratégie d'attractivité économique de l'Agence et de Grenoble Alpes Métropole. En lien avec les services de la Métropole et les acteurs locaux, vous contribuez à l'attractivité internationale du territoire à travers des actions de promotion et de prospection sur les filières d'excellence, ainsi que dans l'accompagnement des talents et entreprises dans leur implantation locale.

- Suivi des filières d'excellence : assurer le lien avec les acteurs locaux (Université, laboratoires et centres de recherches, entreprises, startups & acteurs de l'innovation, pôle de compétitivité et clusters, etc.) ainsi qu'une veille sectorielle internationale et locale.
- Promotion économique : organisation et participation à des missions de promotion du territoire (salons professionnels, conférences scientifiques, séminaires, etc.), en France et à l'étranger. Assistance, reporting et accompagnement de délégations institutionnelles (élus, acteurs économiques et académiques ...) dans le cadre de déplacements à l'étranger.
- Prospection d'entreprises : mise en place de tout type d'actions de prospection (mailing, phoning, réseaux sociaux, missions de prospection ciblées...) permettant la détection de talents, d'entreprises, startups, susceptibles d'enrichir l'écosystème local. Suivi des prospects, mise à jour des données et indicateurs de l'outil CRM, organisation des programmes de visites et accompagnement des prospects.
- Aide à l'implantation : accompagnement des porteurs de projets, coordination et suivi des dossiers d'implantation avec les équipes de Business France, de l'agence régionale AURAE, ainsi que l'ensemble des partenaires mobilisés.
- Conception d'outils de promotion des principales filières d'excellence du territoire : documents, sites Internet, bases de données, participation à la réalisation d'argumentaires sectoriels, animation des réseaux sociaux de l'agence.





**Grenoble  
Alpes**  
l'Agence

### **PROFIL**

De formation supérieure (Bac+4 ou Bac+5) en économie, école de commerce, ou titulaire d'une double formation scientifique et commerciale, vous avez une dizaine d'années d'expérience professionnelle dans les domaines de l'innovation, du marketing et/ou du développement économique.

Habitué(e) à évoluer dans un environnement de travail international, vous avez une connaissance approfondie du tissu économique et de l'écosystème local de l'innovation, en particulier dans les secteurs du numérique (semi-conducteurs, logiciels, intelligence artificielle, etc.) et/ou des nouvelles énergies (hydrogène et piles à combustibles, batteries et systèmes de stockage, smart-grids, etc.).

Doté(e) d'une forte curiosité intellectuelle et d'une appétence pour l'innovation, vous savez travailler en autonomie comme en équipe et vous adaptez aisément aux situations nouvelles.

### **COMPÉTENCES**

Rigoureux(se), organisé(e), autonome.

Expérience avérée dans le management de projets.

Fortes capacités d'animation et de communication.

Goût pour le travail en réseau multi partenarial.

Connaissance de l'entreprise et du tissu économique local.

Bonne maîtrise des outils informatiques.

Maîtrise des techniques de rédaction.

Aisance relationnelle, goût du contact et capacité à s'adapter à différents interlocuteurs.

Esprit d'équipe.

Flexibilité et disponibilité.

Pratique courante de l'anglais à l'écrit et à l'oral (seconde langue étrangère souhaitée).

Capacité à mobiliser un réseau international d'entreprises et de prescripteurs.

Permis de conduire B.

### **POSTE**

Poste en CDI basé à Grenoble nécessitant des déplacements réguliers en France et à l'étranger.

Télétravail possible.

Rémunération : suivant expérience.

### **CANDIDATURE**

CV + Lettre de motivation à adresser par mail en précisant la **référence INVEST\_CD2023** par mail : [administration@agence-grenoblealpes.com](mailto:administration@agence-grenoblealpes.com)

